



Liris es un emprendimiento con 2 años de trayectoria, ofreciendo un servicio innovador. Trabajamos con el manejo de la biodiversidad del paisaje y de los sistemas productivos. Ofrecemos la generación de información vinculada a la biodiversidad del agroecosistema para la toma de decisiones, la implementación de prácticas sostenibles y la mejora de los servicios ecosistémicos dentro del cultivo.

Este tipo de prácticas, involucra la reducción del uso de plaguicidas y herbicidas, es decir, una reducción en los costos de producción de nuestros clientes.

## Servicios



Vender tecnología para generar agricultura regenerativa



Generar indicadores ambientales



Brindar información relevante sobre prácticas que contribuyan con los ODS

## Futuras innovaciones y servicios

- Investigamos la incorporación de IA para la identificación de insectos y así acelerar nuestro proceso productivo permitiendo escalar nuestros servicios a mayor cantidad de clientes.
- Queremos desarrollar conocimientos acerca de la influencia que genera en el vino, la riqueza y abundancia de los organismos que componen esa biodiversidad, por ser el principal producto de nuestros actuales clientes. Esta línea de conocimiento está poco explorada en la provincia y en el mundo.
- Estamos investigando la incorporación de tecnologías para el trabajo a campo. Buscamos, junto a otros emprendedores de Mendoza, crear un hardware remoto que nos permita capturar e identificar in situ.

## Mercado

- Medianas y grandes bodegas
- Bodegas con I+D que estudien sustentabilidad
- Bodegas que exporten más del 60% de su producción
- Bodegas que certifican normativas ambientales

## Marcas que nos eligen

**CHANDON**



**ESCALA HUMANA**  
W I N E S



AMOR POR EL VINO

## Mercado potencial



Fuente INV

Como se puede observar en los gráficos, el 61% de las uvas que ingresan para elaboración son orgánicas. Por otro lado, podemos observar el crecimiento que ha tenido la exportación de vino orgánico en Argentina, demostrando la tendencia al alza.

Esto se demuestra en el aumento de nuestra facturación en 18 veces más en este periodo con respecto al anterior y nuestra entrada al sector de grandes empresas.

Con la incorporación de la tecnología de IA más el hardware in situ nos permitiría exportar nuestros servicios y nuestro mercado aumentaría exponencialmente.

## Nuestro Equipo



Ing. Valeria Alemanno



Ing. Lucía del Barrio