



**UNCUYO**  
UNIVERSIDAD  
NACIONAL DE CUYO

# Vino, Negocios y Márketing

**Fecha de inicio:** 9 de abril 2024.

**Duración:** 2 meses.

**Modalidad:** Virtual.

**Taller presencial:** Cata de vino en Bodega Finca Bandíni.

## Inscripciones

### Montos

— Estudiantes, egresados UNCUYO y Socios BA: \$21.600

— Público General: \$24.000

*En caso de ser estudiantes, egresados UNCUYO o Socios BA, acreditar con certificación correspondiente.*

[Formulario de inscripción](#)

### ORGANIZAN



Egresados UNCUYO

### PARTICIPAN





**UNCUYO**  
UNIVERSIDAD  
NACIONAL DE CUYO

## Programa y cronograma

### 1. El negocio del vino

Historia de la vid y el vino. Análisis del macroentorno y del microentorno. La herramienta PESTEL. Datos estadísticos del sector. El modelo de las cinco fuerzas de Porter. Matriz de los stakeholders: posibilidades de alianzas. Análisis interno. La cadena de valor de Porter. Resumen y análisis a través de los cruces de la matriz FODA. La estrategia de la organización. Análisis del negocio a través del modelo CANVAS. Marketing turístico: el enoturismo como oportunidad de desarrollo.

#### **Cursado**

Martes 9 y jueves 11 de abril de 19 a 21 h

Plataforma MOODLE

### 2. El vino y sus distintivos

Argentina vitivinícola: Viñedos de Norte a Sur.

Tipos de vinos: genuinos, especiales, espumosos, gasificados y compuestos.

Otras expresiones: tranquilo, genérico, varietales, dulce natural, licoroso, cosecha tardía y vino de aguja.

Principales cepajes de Argentina.

Tintos y blancos: distintas variedades.

Cómo se bebe un vino para degustar. Conceptos básicos de análisis sensorial vista, olfato, gusto, tacto y oído.

Los diferentes aportes de la madera.

El servicio: la elección de la copa, la temperatura, la cantidad de vino a servir.

Protocolo del vino.

Circunstancias para conservar un vino.

Conjunción de vinos y platos.

Crianza y guarda.

Vocabulario del vino.

#### **Cursado**

Martes 16 y jueves 18 de abril de 19 a 21 h

Plataforma MOODLE

### **3. Taller Las regiones vitivinícolas de Mendoza y sus características**

#### **Cursado**

Sábado 20 de abril de 10 a 12 h

Plataforma MOODLE

### **4. Servicio al cliente**

La importancia del servicio al cliente. El valor de lo intangible y de la experiencia. Cumplimiento de las expectativas luego de realizada la venta. Seguimiento. CRM y bases de datos. Encuestas. Tratamiento de las quejas. Cómo utilizar las quejas de los clientes para obtener beneficios. Cómo crear fidelidad. Cultura de la empresa y relaciones con los clientes: de lo transaccional al relacional.

#### **Cursado**

Martes 23 y jueves 25 de abril de 19 a 21 h

Plataforma MOODLE

### **5. Taller E-commerce**

#### **Cursado**

Sábado 27 de abril de 10 a 12 h

Plataforma MOODLE

### **6. Taller Enoturismo**

#### **Cursado**

Martes 30 de abril de 19 a 21 h

Plataforma MOODLE



## **Taller Final Vino Orgánico, Cata y Sustentabilidad**

Sábado 4 de Mayo de 10 a 13.30 h

Presencial

BODEGA FINCA BANDINI, Callejón Peralta, M5549 Las Compuertas,  
Mendoza.

Incluye:

- Cata de vino
- Espectáculo artístico
- Entrada y Recepción

### **Certificación del curso**

El curso está aprobado por resolución ITU: 406/2020, en esta propuesta de capacitación se certificarán sólo los módulos y talleres mencionados en este programa.

Para certificar la aprobación de este curso se exige cumplir con los siguientes requisitos:

1. Aprobar el 75% de las actividades exigidas por cada módulo.
2. Participar de los Talleres complementarios (2 de tres).

El certificado será en formato papel el que se entregará el día de cierre en la cata presencial y digital el cual se enviará por mail.

### **Contacto y consultas**

[egresados@uncu.edu.ar](mailto:egresados@uncu.edu.ar)